

PALABRAS DE S.E. EL PRESIDENTE DE LA REPUBLICA,
D. RICARDO LAGOS ESCOBAR, EN DIALOGO CON 500
MICROEMPRESARIOS BENEFICIARIOS DE SERCOTEC

SANTIAGO, 24 de Julio de 2002

Bueno, creo que ésta ha sido una muy buena reunión, porque es una reunión que hacemos a partir de lo que ustedes han sido capaces de hacer, y en donde lo que se ha planteado es cómo a partir de lo que hemos realizado, de lo que se ha hecho, cómo mejoramos y avanzamos.

En ese sentido, creo que estos 50 años de Sercotec dan cuenta de una institución en donde lo esencial, yo diría, es cómo hacemos para que los micros y pequeños empresarios estén en igualdad de condiciones que el resto de los empresarios del país, para hacer las tareas que todos queremos hacer, un país que progrese y que crece, y que el crecimiento de ustedes conlleva el crecimiento del país.

Y todas las preguntas que se han hecho, en una u otra forma, apuntan, en último termino, a cómo podemos nosotros competir igual que otros, cuando se habla de financiamiento, cuando se habla de cómo somos capaces de cumplir determinado tipo de exposiciones, las dificultades que tenemos, simplemente producto de la diferencia que hay de tamaño. Y así como un gobierno se preocupa de que todos tengan iguales posibilidades en educación, o en salud, o en acceder a una vivienda, cómo también nos preocupamos entonces de dar iguales oportunidades a ustedes, los pequeños, medianos y microempresarios.

Como decía Víctor Bombal, cómo se hace respecto de aquellos que van a ser prácticamente una empresa familiar y la empresa va a partir de su casa, y cuántas empresas han partido de la casa, y después se mudan de la casa, ¿verdad?

Y, en ese sentido, entonces, la pregunta es cómo somos capaces de responder y apoyar eso. Ahora, me ha gustado esta forma de organizar, porque veo que la parte difícil de las preguntas se las dejaban a otros, entonces, le es más fácil al Presidente, ¿verdad? Esa parte el alcalde se la respondió espléndidamente, porque le dijo “mire, vamos a apoyar, pero también tenemos que preocuparnos que en la casa, verdad, no porque esté en la casa, cómo hacemos para cumplir disposiciones medioambientales, cómo hacemos para evitar que pueda haber sustancias peligrosas que afectan al vecindario, etc.”.

Pero, lo más importante es lo que el alcalde ha dicho de cómo somos capaces de compatibilizar eso y hacerlo bien. Todos queremos vivir en un barrio seguro, todos queremos no tener peligro de la industria que tiene el vecino, pero también todos estamos dispuestos a apoyar al vecino cuando el vecino decide salir adelante y tener una pequeña empresa.

Y aquí, entonces, creo que es donde está el tema central que tenemos. Aquí estamos hablando de 600 mil personas igual que ustedes, micro, pequeños empresarios como ustedes a lo largo del país. Y ahí, entonces, está el rol de Sercotec, el rol de Fosis, el rol de Sesma, de las distintas instituciones del Estado, de cómo se hace entonces para que aquí ustedes estén en condiciones parecidas al resto, para poder competir bien. Porque aquí está el motor del país, que son de muchos motores, pero este motor es fundamental.

Y aquí, entonces, lo primero que quisiera decir es, ha surgido con mucha fuerza el tema del financiamiento, desde cómo se hace para los 6 mil metros ahí de, que dijo don Dagoberto, verdad, los 6 mil metros en Santa Rosa con Victoria, si no me equivoco, donde quiere su galería comercial, y en donde la respuesta que se da es una respuesta de decir “claro, hay distintas modalidades que se puede

hacer”, pero donde la clave está cómo ustedes se organizan y a lo mejor, entonces, la respuesta que le dio Jaime Pizarro fue mucho más efectiva que le puede haber dado el ministro de Hacienda, porque fue concreta y precisa, en el sentido de decir, “cómo usted se organiza, cómo lo hace”. Porque una vez que usted dice “quiero adquirir ese terreno”, alguien me dijo, el intendente me sopló que aparentemente era del Ministerio de Obras Públicas, ¿no?, es otro. Bueno, pero si usted adquiere ese terreno, ese terreno lo va a dar en garantía al banco, va a construir después, tiene garantía hipotecaria, con eso obtiene un crédito, empieza a construir, hay distintas modalidades.

¿Qué es lo que va a hacer Sercotec? Sercotec le va a dar el apoyo técnico para poder armar el negocio, poder adquirir el terreno y presentarlo como corresponde al banco. Ahora, hay distintos tipos de bancos y aquí se ha dado una explicación muy completa respecto del sistema por parte de Jaime Pizarro, y no voy a entrar allí. Sólo quisiera decir que en los últimos dos años el BancoEstado ha dado más de 90 mil créditos. Este año el BancoEstado va a estar dando 83 mil créditos en un solo año, por un total del orden de sobre los 70 mil millones de pesos, dirigido exclusivamente a micro y pequeño empresarios.

Lo importante no es solamente dar el crédito, lo importante es que el 99% de los microempresarios cumple a tiempo con todos sus pagos. El nivel de cumplimiento de los microempresarios es superior al nivel de cumplimiento del deudor medio. Y eso es lo que quisiera relevar aquí. Porque entonces quiere decir que el tema de dar un crédito, cuando se adjudica bien, en la forma que se acaba de explicar acá, tiene un nivel de recuperación superior a la media. No se está haciendo un favor, se está haciendo un buen negocio. El 60% de estos créditos se pagan antes de su vencimiento, el 60% se paga antes de su vencimiento. Aquí hay, entonces, una capacidad, y creo que el BancoEstado al entrar en el tema de la micro y pequeña empresa en la forma que lo está haciendo, está apuntando adecuadamente para poder satisfacer el tema financiamiento.

Ahora, del punto de vista del Estado, del gobierno, en cosas que antes estaba haciendo Sercotec, que ahora se están trasladando, algunas de ellas que hacía Fosis se están trasladando a Sercotec,